



## Kısaca kendinizden ve firmanızdaki görevlerinizden bahsedebilir misiniz?

Merhaba, ben 1979 İzmir doğumluyum. Üniversiteden 2000 yılında, İşletme bölümünden, mezun olduktan sonra 2001 yılında Akon'da çalışmaya başladım. Evliyim 11 yaşında 1 kızım ve 16 yaşında 1 oğlum var. Son 1 sene-dir operasyon direktörlüğü ve yönetim kurulu üyeliği görevlerini yürütüyorum.

**AKON HİDROLİK VALF SAN. TİC. A.Ş. 'nin 43 yıldan fazla bilgi ve birikimi ile hidrolik valf sektörüne başarılı bir şekilde hizmet veren önemli markalardan biri olduğunuzu biliyoruz. Kısaca firmanızın kuruluş aşamaları, yapılanması ve gelişim süreci hakkında kısaca bilgi verir misiniz?**

Akon 1980 yılında mobil hidrolik valf ve komponentler üretmek üzere 1 torna, 1 taşlama tezgahı ve 3 çalışan ile kuruldu. 1995 yılında Atatürk Organize Sanayi Bölgesinde yapılan 1500m2 kapalı alana sahip fabrikaya taşındık. 2001 yılında ilk ihracatımızı yaptık ve 2003 yılında tedarik sıkıntılarını sebebiyle 450 ton/ yıl kapasiteli dökümhanemizi kurduk. 2007 yılında yeni yatırımla hem döküm kapasitemizi 1500 ton/ yıl arttırdık hem de üretim kapasitemizi arttırdık. 2022 yılında Aliağa Organize Sanayi Bölgesinde 26.500m2 arsada, 5000m2 kapalı alana sahip ve 10.000 ton kapasiteli dökümhanemizi hizmete açtık. Ürünlerimizin tasarımdan müşteriye ulaşmasına kadar her prosesini bünyemizde gerçekleştiriyoruz.

Bugün mobil hidrolik sektörde 43 yıllık tecrübesiyle, 50'yi aşkın ülkeye ihracat yapan dünyanın önde gelen hidrolik valf üreticilerinden biri olarak devam etmekteyiz.

**Pazar payınızı ve firma tanınırlığınızı artırma adına yurtiçi ve yurtdışında yürüttüğünüz çalışmalar nelerdir?**

Sektörel fuarlara katılıyoruz. Sektördeki teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek ürünlerimizi yüksek teknolojiye uyarlıyoruz.

Katma değeri ve teknolojisi yüksek ürünler üretmekte olduğumuzdan, döküm kalitemizin de yüksek olması gerekiyor. Bu sebeplerle yatırımlarımızda buna önem veriyoruz.

**Hidrolik valf sektörünün Dünya ve Türkiye ekonomisi açısından geldiği nokta hakkında değerlendirmeleriniz ve düşünceleriniz nelerdir? Hidrolik valf sektörün-**

## de geleceğe yatırım yapmak isteyen şirketler nasıl bir yol haritası çizmeli, önerileriniz nelerdir?

Mobil hidrolik valf sektörü, özellikle inşaat, tarım, lojistik ve madencilik gibi sektörlerde yaygın olarak kullanılmaktadır. Dünya genelinde ve Türkiye ekonomisi açısından, mobil hidrolik valf sektörünün önemi giderek artmaktadır.

Geleceğe yatırım yapmayı planlayan şirketler için ilk olarak, sektördeki teknolojik gelişmeleri yakından takip etmek ve bu gelişmelere adapte olmak önemlidir. Hidrolik valf sektöründe de kullanılan malzemelerin dayanıklılığı ve performansı sürekli iyileştirilmeli ve yeni ürünler geliştirilmelidir.

Ayrıca yeni ürünlerin teknolojik iletişimini kuvvetlendirmek amacıyla, internet of things (nesnelerin interneti) gibi akıllı teknolojilerle entegre mobil hidrolik valf sistemleri gelecekte büyük bir potansiyele sahip olacaktır.

## Satış sonrası hizmetleriniz hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?

Satış sonrası hizmetlerimizde müşteri memnuniyeti odaklı bir yaklaşım benimsiyoruz. Müşterilerin ürünleriyle ilgili sorunlarına hızlı ve etkili çözümler sunabilmek, şirketlerimizin itibarını ve kalitesini arttırmaktadır.

Akon Hidrolik SSH birimi, yukarıdaki hizmetlerin dışında saha destek aracımızla yerinde veya uzaktan teknik destek, ürünler hakkında hata analizi, yedek parça temini gibi konularda yardımcı olabilmektedir. Ayrıca, ürünlerimizle ilgili eğitimlerle müşteri memnuniyeti açısından önemli bir fayda sağlamaktadır.

## 2024 yılının başta ilk çeyreği olmak üzere, sektörün öncelikleri neler olmalı? Ne gibi gelişmelerin etkili olacağı düşüncesindediniz? Beklentileriniz neler?

Yukarıda da bahsettiğim gibi teknolojik gelişmeler çok hızlı ilerliyor ve her sektörde olduğu gibi hidrolik sektörde de nesnelerin interneti etkili olacak. Uzaktan kontrol edilebilen ürünler gündemde olacak diye düşünüyoruz.

**Selin TUNA CANSUN**  
**AKON HİDROLİK VALF SAN. TİC. A.Ş.**  
**Operasyon Direktörü**