



Denizciler Dökümcülük Cenk Denizci

Kısaca kendinizden ve firmanızdaki görevlerinizden bahseder misiniz?

Denizciler Dökümcülük firması 1978 yılında Umur Denizci tarafından 1. Sanayi sitesinde sfero ve gri döküm parça üretimi için kurulmuştur. Yıllar içerisinde artan iş hacmi ile önce 1989 yılında Çiğli AOSB ye ardından 2011 yılında da Aliağa ALOSBI ye yatırım yapılmıştır. Otuz bir yıldan beri artan oranlarda olmak üzere üretiminin %90 nı nı ağırlıklı olarak AB ülkelerine ihracat yapan bir firmadır. Otomotiv dışı tüm sektörlerde işlenmiş veya ham döküm temin etmekteyiz. Kendimize ait ürün olarak Euroklemp boru ekleme parçalarını üretip 1997 yılından beri ihraç etmekteyiz. Ayrıca ürettiğimiz parçaların taşlanması amacıyla tasarlayıp imal ettiğimiz KENAN otomatik taşlama makinası adlı ürünümüz vardır. Bu tam otomatik makinamız hem Türkiye hem de ABD dökümcülerine hizmet etmek üzere satılmaktadır.

Denizciler Dökümcülük San. ve Tic A.Ş. 'nin 42 yıla yakın bilgi ve birikimi ile döküm sektörüne başarılı bir şekilde hizmet veren önemli markalardan biri olduğunu biliyoruz. Kısaca firmanızın kuruluş aşamaları, yapılanması ve gelişim süreci hakkında kısaca bilgi verir misiniz?

1978 yılında Metalürji yüksek mühendisi babam dahil 3 kişi ile üretime başlayan firmamız bugün 300 kişiye ulaşmış olup avrupanın önde gelen sanayi firmalarına döküm tedarik eden bir firma olmuştur. Yıllar içerisinde ham dökümün dışında işlenmiş, montajı yapılmış nihai ürüne yakın parçalarında tedariki yapılmaya başlanmıştır. Kuruluşundan itibaren kendi ihtiyacını karşılamak için planlanan ve içeride imal edilen döküm makinaları artık diğer dökümhanelere de satılmaktadır.

Pazar payınızı ve firma tanınırlığınızı arttırma adına yurtiçi ve yurtdışında yürüttüğünüz çalışmalar nelerdir?

Ağırlıklı olarak yurtiçi ve yurtdışı fuarlara katılıyoruz. Ayrıca müşteri memnuniyetinden dolayı referans ile bize ulaşan firmalar da oluyor. Yıllar içinde kurtduğumuz ilişkiler ile de bize ulaşan müşterilerimiz oluyor. Onun dışında bazı firmalar biz de ulaşıyoruz ama bu şekilde verimli sonuç alamadık.

Döküm sektörünün Dünya ve Türkiye ekonomisi açısından geldiği nokta hakkında değerlendirmeleriniz ve düşünceleriniz nelerdir? Döküm sektöründe geleceğe yatırım yapmak isteyen şirketler nasıl bir yol haritası çizmeli, önerileriniz nelerdir?

Türk Döküm sektörü şu anda Avrupada 2 nci durumda dir. Dünya da da ilk 10 dadır. Avrupadaki mevcut dökümhanelerin kapanmasında dolayı bu ülkelerdeki mevcut işler her geçen gün artarak ülkemize gelmektedir. Neticede döküm olmadan bir çok makina,araç,traktör pompa, rüzgar gülleri ve benzeri ürünler üretilmemektedir. Bundan dolayı dökümhanelere her zaman gereksinim olacaktır. Bu iş ile daha önce ilgilenmemiş bir firmanın bu işe yatırım yapmasının maliyeti çok yüksek olabilir. Diğer iş kollarına nazaran el melekesi ve ustalaşmış çalışanlar gereklidir. Her geçen gün ağır ve zor bir iş kolu olduğu içinde gençler bu işden uzaklaşmaktadır meslek okullarında bile bölümleri kalmamıştır. Bu iş koluna yatırım yapacak firmaların karşılaştığı en büyük problem eğitilmiş iş gücü olacaktır.olabildikçe otomasyona dayalı az çeşitli işlerin üretileceği dökümhanler daha mantıklı ve yapılabilir olabilir.

Satış sonrası hizmetleriniz hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?

Genelde nihai bir ürün üretmediğimiz için herhangi bir satış sonrası hizmetimizi yok. Euroklemp boru eklem parçalarımızda herhangi bir müşteri şikayeti olmuyor. Sattığımız CNC taşlama makinası için ise uzaktan veya yerinde hizmet vermekteyiz.

Son olarak dünyayı etkisi altına alan korona virüsü (Kovid-19) salgınının iş hayatı üzerinde yarattığı etki ve sonrası için görüşleriniz nelerdir?

Başta ciddi bir kaos oldu tabii bütün seyahatler fuar firma ziyaretleri iç dış iptal oldu. Daha sonra bilgisayar üzerinde yapılan toplantılar ile işlerin yürüdüğü görüldü. Şu an haftada 4 -5 tane sadece benim internet üstünde toplantım oluyor. Daha kısa ve verimli toplantılar oluyor. İşin bu şekilde yapılıyor olmasının gelecekte ne yaratacağını görmek çok kolay değil. Birçok ofis alanı boş kalabilir insanların evinde anti sosyal bir şekilde çalışma hayatlarını sürdürmeleri psikolojik etkiler yaratabilir. Ama insan yine de yüz yüze iş yapmayı özleyiyor. Sanırım en azından bizim kuşaklar bir süre daha bu tip iş görüşmelerini tercih ederler ama bizden sonraki kuşakları öngöremiyorum.

Saygılarımla,

Metalurji Mühendisi Cenk Denizci
Denizciler Dökümcülük San. ve Tic. A.Ş.

